



گرین ریولوشن (پرائیویٹ) لمیٹڈ

زراعت پاکستان کی معیشت میں ریڑھ کی ہڈی کی حیثیت رکھتی ہے نیز قدرت نے پاکستان کو چاروں موسموں، بہترین زرعی پیداوار کی حامل زمینوں اور دنیا کا بہترین نہری نظام عطا کیا ہے۔ لیکن ان ساری عطا کردہ نعمتوں کے باوجود ہماری فصلوں کی فی ایکڑ پیداوار دنیا سے بہت کم ہے۔ اگر پاکستان کے غریب کسان کو اسکی فصلوں سے اچھی پیداوار لینے کیلئے صحیح رہنمائی، کوالٹی بیج، کیڑوں اور بیماریوں کو کنٹرول کرنے کیلئے معیاری زرعی ادویات اور ہر فصل کی مناسبت سے مائیکرو اور میکرو فرٹیلائز رہنمائی کی جائیں تو کوئی وجہ نہیں کہ پاکستانی کسان اپنی پیداوار کو نہ صرف باقی ممالک کے برابر لے جائیں بلکہ پاکستان کی گرتی ہوئی معیشت کو بھی اپنے پاؤں پر کھڑا کرنے میں مدد و معاون ثابت ہو۔

گرین ریولوشن کے ڈائریکٹرز نے اسی عزم کے ساتھ اس کمپنی کی بنیاد رکھی ہے کہ ہم اس شعبہ میں زمینداروں کو ان کے کھیت کے قریب ترین نہ صرف ان کی ضرورت کی تمام زرعی ادویات مائیکرو فرٹیلائز اور بیج، بہترین کوالٹی کی گارنٹی کے ساتھ مہیا کریں گے بلکہ ہماری کوالیفائیڈ اور تربیت یافتہ ٹیم کھیت میں ان کے مسائل کی نشاندہی اور ان کے حل کے بارے میں مشاورت بھی دے رہی ہوگی۔

گرین ریولوشن (پرائیویٹ) لمیٹڈ اس لئے پاکستان کے تمام علاقوں میں اپنا فرنچائز منیٹ ورک Agri Revolution Center کے نام سے بنا رہی ہے

تاکہ زمیندار کو اسکی تمام تر زرعی ضروریات ایک چھت کے نیچے مہیا ہو سکیں۔

ARC سنٹرز علاقہ اور پورپرائیٹرز کے Potential کے مطابق A، B، اور C کیٹیگری کے مطابق دیئے جاتے ہیں۔

ARC کیٹیگری A سنٹر ہر تحصیل و ضلع کی سطح پر مین (Main) زرعی مارکیٹ میں جس کا ٹوٹل برنس 100 ملین سے زیادہ ہو Exclusive کسی ایک فرنچائز کو دیا جاتا ہے۔ جس کا کل سالانہ ٹارگٹ کم از کم ایک کروڑ روپے اور کم از کم بنیادی Investment 26 لاکھ ہوتی ہے اور اپنے فرنچائز کو زیادہ منافع بخش بنانے کیلئے کل 5-6 ملین Cash کا بندوبست ہونا چاہئے۔ یہ A کیٹیگری فرنچائز اس شخص کو دی جاتی ہے جو پہلے سے زرعی ادویات کا اچھا برنس کر رہا ہو یا اس علاقے کا اچھا زمیندار ہو اور اس علاقے کے زمینداروں سے اُسکے اچھے روابط ہوں اور زمیندار اس پر اعتماد کرتے ہوں۔

ARC کیٹیگری B سنٹر کسی قصبہ یا (Main) مین اڈہ مارکیٹ جس کا کل برنس Potential 50-70 ملین ہو اس کیٹیگری کے فرنچائز کا سالانہ ٹارگٹ 6 ملین ہوگا اور اسکے لئے بنیادی رقم 16 لاکھ روپے کمپنی کو دینی ہوگی اور اچھے منافع بخش فرنچائز چلانے کیلئے 35 سے 30 لاکھ روپے کی ضرورت ہوتی ہے۔



91/3-G, Gulberg III, Lahore - Pakistan.
Tel: +92-42-35884496-7
Email: info@greenrevolution.com.pk

www.izhar.com

www.greenrevolution.com.pk



گرین ریولوشن (پرائیویٹ) لمیٹڈ

ARC کیٹگری C سنٹر کسی چک اڈہ پر Exclusive اور (Main) مین مارکیٹ یا قصبہ مارکیٹ میں Non-Exclusive فرنچائز دی جاتی ہے (جہاں A یا B کیٹگری فرنچائز نہ ہو) اس فرنچائز کا کل ٹارگٹ 40 لاکھ ہوتا ہے اور اسکی بنیادی Investment 11 لاکھ روپے ہوتی ہے اور اچھے بزنس منافع کیلئے 20 لاکھ روپے کا انتظام ہونا چاہئے۔

فرنچائز کو کیٹگری کے مطابق فیلڈ فورس (Field Force) فیلڈ آفیسرز اور سیلز آفیسرز کی صورت میں مہیا کی جاتی ہے جو فرنچائز کے گاہکوں کو ضرورت کے مطابق کھیت میں جا کر انکی رہنمائی کر رہے ہوتے ہیں تاکہ زمیندار کے مسائل کے مطابق اور بروقت کھاد، پانی اور زرعی ادویات کا استعمال کر کے کاشتکار کی نہ صرف فی ایکڑ پیداوار میں اضافہ کروا سکیں بلکہ ان کے اخراجات کو بھی کم سے کم سطح پر منظم کریں۔

فرنچائز کے منافع کا انحصار اسکی کمپنی کی ایڈوائس بنگ اور دوران سیزن آنے والی مختلف پالیسیوں میں Investment اور کیش یا کریڈٹ سیلز کی اپنائی گئی پالیسیوں پر ہوتا ہے

گرین ریولوشن کو دی گئی ابتدائی بنگ پر کمپنی نہ صرف فرنچائز کو بہترین ڈسکاؤنٹ دے رہی ہوتی ہے بلکہ اُس کی رقم کے بدلے موجود فصل گندم یا سبزیات کیلئے 70 فیصد تک Secure کریڈٹ کے ذریعے فرنچائز کی ضرورت کے مطابق پراڈکٹ مہیا کر رہی ہوتی ہے تاکہ فرنچائز کی AB کیٹگری میں دی گئی رقم کو Circulate کر کے اُسکے بزنس کو بڑھایا جاسکے اور اسکے زیادہ سے زیادہ مالی مفادات کا خیال رکھا جاسکے۔

خیر اندیش
قیصر اقبال خان نیازی
بزنس مینجر
گرین ریولوشن (پرائیویٹ) لمیٹڈ



91/3-G, Gulberg III, Lahore - Pakistan.
Tel: +92-42-35884496-7
Email: info@greenrevolution.com.pk

www.izhar.com

www.greenrevolution.com.pk



A project of
IZHAR
GROUP OF COMPANIES



Application for Agri Revolution Centre

Category A B C
(See the criteria alongwith)

Particulars of Selected business partners

Territory: _____ Region: _____

1- Name of Proprietor: _____

N.I.C. New:

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

2- Business address: _____

(Address should be like : Village, Post Office, Tehsil, District etc. - easy to understand by postal authorities)

3- Date of Birth: _____ Education: _____
(At least matric - higher preferred)

4- Particulars of other pesticide business operated by business partner:

Runs a pesticide/fertilizer business: Remarks/Since: _____ Yes No
(Not allowed to have pesticides/fertilizer business for a competitor company)

5- Working Capital to be invested: _____

6- Bank Dealing with: _____ Bank Account No: _____

7- Potential of Basic Selling Area: _____ (Attach copy of the basic selling area)
(Should more than the category ceiling)

8- Information of terminated franchisee.

- Has any franchisee been terminated in the past Yes No
- Name of Franchisee Terminated: _____
- Reasons of termination / Remarks: _____

9- Distance from closest Agri Revolution Centre: _____
Remarks: _____

Exception from less than 7 kms to be investigated by RSM and also approved by Marketing & Sales Manager

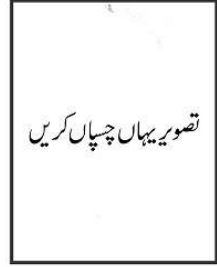
10- Shop Location: Grain Market Main Pesticide Market

11- Size of shop (Sq. ft.) x Owned Rented
(Front width SHOULD NOT be less than 10 ft)

12- Storage capacity (Sq. ft.) x Owned Rented

13- Government License: No Yes
(License should be for the vicinity) Incase No, if in process & expected time

Government License No. Valid upto: _____



14- Willingness to promote products in field: Yes No

Remarks:

e.g. How (appointing FO, investing in credit, promotion in Field)

Franchisee Signature _____

15- Training needs: _____

16- TSO to give justification/reason
for appointing business partner

(In case of appointing 2nd Organic Revolution Centre in same BSA)

Compiled by TSO (Signature)

17- RSM/ZSM himself

I- Interviewed the prospect:

Yes No

RSM/ZSM

Marketing & Sales Manager

Application sent to H.O. on: _____

18- Comments and approval:

Chief Operating Officer

Code Number: _____

A/c opened on: _____

Attachments:

1- Business partner Application	2- Copy of CNIC	3- Copy of Valid Govt License
4- Undertaking by business partner	5- Undertaking by TSO	6- Business partner Sales Target
7- Net Work Detail (Villages)	8- BSA Map	

Undertaking by Territory Incharge

I have investigated the prospective franchisee and I am certain that he is not involved or engaged in any other pesticide business.

I will ensure that he as a business partner does not indulge in any unethical activities and practices detrimental to our franchisee system.

Date: _____

Territory: _____

Region: _____

Name of Prospective business partner: _____

Signature of territory Incharge: _____



91/3-G, Gulberg III, Lahore - Pakistan.
Tel: +92-42-35884496-7
Email: info@greenrevolution.com.pk

www.izhar.com

www.greenrevolution.com.pk